

Innovating For Tomorrow

A.O.史密斯（中国）2023 届春季校园招聘招生简章

A.O.史密斯（中国）2023 届春季校园招聘正式开启，加入我们，一起做有意义的事！创新，突破，构建未来！Innovating for tomorrow!

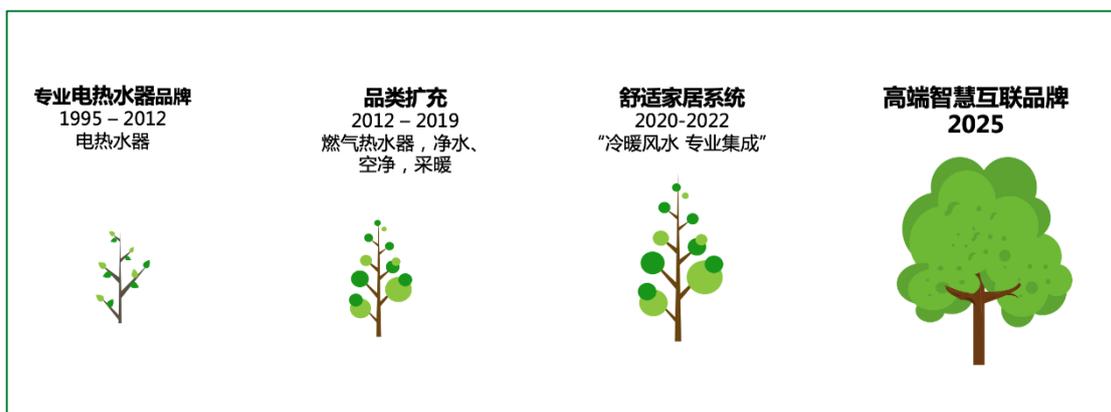
一、2022 中国最佳年度雇主

A.O.史密斯公司成立于 1874 年，美国 50 强最佳制造商；美国上市公司(代码 AOS)，在全球 12 个国家和地区设有分支机构，全球员工 15,000 人。2017 年成为美国标准普尔 500 指数成份股。

1998 年，A.O.史密斯在南京独资成立中国总部，产品横跨家用、商用两大领域。深耕中国市场 20 多年的 A.O.史密斯在中国热水及净水领域奠定了领导地位并获得行业尊重，未来 A.O.史密斯将全力以赴成为消费者信赖的高端智慧互联品牌。

连续八年荣获智联最佳雇主 30 强，连续两年斩获最具社会责任 10 强，2022 年首次获得最受女性关注雇主 10 强，缔造基于价值观的卓越雇主口碑。

二、深耕中国市场，创造新价值



三、好风好水，就找 A.O.史密斯

- 创新家用产品，高端市场占有率长期稳居前列。
- 商用解决方案，标杆案例赢得市场口碑。
- AI-LiNK 智慧互联，懂你的智慧舒适家。
- A.O.史密斯-佳尼特，年轻群体追捧的轻奢家电



扫码查看
详细精彩的产品视频

四、我们一直以来的践行 – 价值观、三大密码

- 价值观：诚信、创新、致力于客户满意
- 企业文化三大密码：
 - SOT (Speed of Trust 信任的速度)
 - TOT (The One Thing 最重要的事只有一件)
 - GPS (Good Place, Smile 微笑公司)

五、加入 A.O.史密斯——你将获得

【持续赋能，助力成长】

- 聚焦于人，专属定制校招生入职集训、体系培训、多样化在线课程、多种大咖分享会为你持续赋能，激发你的创新力；
- 岗位资深大佬带教，在实践中快速成长；
- 试用期绩效管理：及时跟进与沟通，帮助顺利度过适应期；
- 管理和技术双通道晋升，成为管理大佬和技术大神皆有可能。

【信任的工作氛围】

通过 1 对 1 辅导机制对职业发展、工作聚焦、团队协作等主题进行沟通，聚焦信任的速度，打造信任的工作氛围。

【微笑成长】

A.O.史密斯致力于为员工打造好的工作场所，让员工快乐工作，微笑成长。加入我们你将参与到各种形式的 GPS 活动中，与大家一起在欢乐中感受关爱，收获成长。

【多方位关怀】

- 试用期全薪，足额公积金、商业补充医疗保险和意外综合险；
- 每年 1 次调薪机会，保持业内一流水平；
- 总部免费营养餐、40+ 免费班车，驻外各项补贴全跟上；
- 弹性灵活的工作时间，自己把握工作节奏；
- 多种健康关怀，每年福利体检；
- 节日礼金、婚育及生日礼金；
- 社团活动、户外拓展丰富多彩；
- 人才落户、政府租房补贴；
-

六、A.O.史密斯需要的你

实践老司机，有丰富的相关实习实践经验，不惧怕困难挑战；

学霸大牛，有各类型创新大赛的经验，有问鼎学术的骄傲；

学生领袖，极富激情，乐于表达，善于沟通，自信而又活力；
创新达人，不畏惧权威，敢于挑战行业难题。

【招聘岗位】

Super MT

岗位名称：总裁管培生 SMT

需求人数：2 人

工作地点：南京

薪资范围：16k~20k/月

岗位描述：

- 1、作为总裁管培生，你将获得 A.O.史密斯中国区总裁亲自带教，并参与公司核心项目的工作机会；
- 2、你将作为项目 leader，围绕公司的新战略，深入学习各业务模块，持续推动打造与新战略匹配的新运营模式；
- 3、你将直接负责和推动支撑公司战略的重大项目，开发并实施创新行动方案；
- 4、参与并推动公司的组织与流程变革。

职位要求：

- 1、2021、2022 或 2023 届硕士/博士毕业生，理工科专业优先；
- 2、成绩优异，专业扎实，但对美好生活的享受也不落下；
- 3、具备优秀的沟通能力和逻辑思维能力，始终保持好奇心和钻研精神，有较好的创新能力；
- 4、有好志向也能脚踏实地，希望未来往管理路线发展；
- 5、英语水平优秀，可作为工作语言；
- 6、在校期间对某一领域有过深入的研究且取得了一定成果(学术领域内不限)的人将被优先录取。

此岗位将获得：

- 1、中国区总裁担任导师
- 2、量身定制培养路径
- 3、海外学习机会
- 4、个性化薪资

MT

岗位名称：管理培训生 MT（供应链方向）

需求人数：5 人

工作地点：南京-栖霞区、南京-溧水区

薪资范围：10k~17k/月

岗位职责：

- 1、围绕公司核心战略，深入了解供应链不同业务模块，包括生产采购、生产计划、物流、仓储管理、营销采购等，实践中快速掌握对应的专业知识；
- 2、直接负责和推进供应链在数字化、智慧集成、新材料新技术、营销创新、流程改善等方面的重点项目；
- 3、提出供应链相关的改进改善项目，并推动实施；
- 4、参与供应链生态伙伴发展建设，构建互信双赢伙伴关系。

任职要求：

- 1、2023 年应届硕士毕业生或具备 1-2 年相关经验的优秀往届生；
- 2、专业不限，具备供应链管理、机械自动化、数据分析、热能暖通或相关实践经历优先；
- 3、善于沟通交流，有责任有担当，不怕面对困难和问题，勇于解决问题；
- 4、主动思考，主动学习，运用创新的方法发现问题和解决问题，具有优秀的商务谈判能力；
- 5、主动沟通，思路清晰，懂得协调利用资源并有较强的学习能力和适应能力；
- 6、讲究原则，诚信合规。

研发类

岗位名称：燃热系统研发工程师

需求人数：3 人

工作地点：南京

薪资范围：10k~17k/月

岗位职责：

- 1、作为燃热系统工程师，你将发挥你优秀的创新能力设计研发 A.O.史密斯燃热系列产品的燃热系统研发设计，运用良好的沟通协调能力和团队合作能力确保项目顺利推进；
- 2、你需要始终保持好奇心和研发精神，挑战攻克行业难题；
- 3、你需要主动思考发现问题，运用创新方法改进产品质量、优化设计、降低产品成本和维护产品。

任职要求：

- 1、2023 届应届硕士毕业生或具备 1-2 年工作经验的优秀往届生；
- 2、硕士及以上学历，动力工程、热能与动力工程、工程热物理等相关理工科专业优先；
- 3、具备较强的学习能力和创新能力，具备良好的沟通协调能力及团队合作意识；
- 4、热爱研发，主动思考运用创新的方法发现和解决问题；

5、熟练掌握 Word、Excel、PowerPoint 等办公软件。

—— 商务类 ——

家用项目：A.O.史密斯敏锐洞察市场需求，推出 1 级静音燃气热水器、软水美容燃气热水器、「静」油烟机、橱下冷热即饮净水机、薄型电热水器等创新产品，为消费者创造卓越体验，升级品质生活。A.O.史密斯多年来持续领跑行业，旗下电热水器、燃气热水器、净水机等核心品类销售额高端市场占有率长期稳居前列，是名副其实的高端家电领跑者。

2020 年，A.O.史密斯正式布局智能家居新赛道。以 AI-LiNK 全联全控为突破口，将好“风水”进行创新互联，摆脱目前舒适家居领域不同产品系统设备之间无法互联、协同的困境，创造全新价值，为用户绘制家庭美好生活新图景。

AI-LiNK 冷暖风水专业集成系统深入地把控系统设计、施工、服务等诸多环节做到全流程在线，售前为用户提供高质量的解决方案，售后提供主动管家式服务，让用户安心、放心，真正提供一站式智能舒适系统解决方案。

岗位名称：销售工程师-家用产品

需求人数：8 人

工作地点：南京总部集中培训后分配具体城市(分配地点如：南京、苏州、石家庄、杭州、金华、温州、台州、西安、成都等)

薪资范围：8k~10k/月

岗位职责：

- 1、根据消费者需求和智慧家居行业趋势，挖掘潜在销售机会，规划、建立、维护、管理销售渠道；
- 2、分析消费者需求与痛点，推动销售机制的改进和提升，高效完成部门分配的销售指标和经营目标；
- 3、参与渠道代理商销售人员的培养，在专业及能力方面全方位赋能，提高双方的信任度，构建互信双赢伙伴关系。

岗位要求：

- 1、2023 届本科应届生或 2021、2022 届往届生；
- 2、理工科专业背景，给排水、能源与动力工程、建筑环境与能源应用工程、暖通制冷类等相关理工科专业优先；
- 3、良好的沟通理解和人际交往能力，较强的逻辑归纳推理能力；
- 4、具有商业意识，热爱与人交流，想在营销管理中获得成就与成长；
- 5、拥有学生会、社团组织、社会实践经验将更有优势；

6、在南京总部统一培训后，根据个人意愿以及业务需求最终确定工作地点，例如：南京、苏州、石家庄、杭州、金华、温州、台州、西安、成都等。

商用项目：A.O.史密斯深耕商用领域多年，商用净水成为企事业单位深度净化饮水设施信赖之选，商用热水成功助力国际赛事，满足众多高端场所定制化专业需求。依托强大的商用研发和服务能力，寻找创新解决方案，满足不同场景与应用，为商业和公共空间提供更舒适、更节能、更可靠、更智慧的系统解决方案。

岗位名称：销售工程师-商用热水

需求人数：4人

工作地点：南京总部集中培训后分配具体城市(分配地点如：南京、北京、上海、杭州、济南等)

薪资范围：8k~10k/月

岗位职责：

- 1、深度开发所在区域商用热水工程项目市场；
- 2、策划并执行所在区域商用热水产品的营销推广活动；
- 3、扶持现有客户，通过主动提供业务培训赋能客户，协助拓展终端项目；
- 4、参与客户商用热水工程项目招投标项目，提供专业项目技术及政策支持；
- 5、完成部门其他相关工作。

岗位要求：

- 1、2023届应届本科生或2021、2022届往届生；
- 2、理工科专业背景，给排水、能源与动力工程、建筑环境与能源应用、暖通制冷类等相关理工科专业优先；
- 3、良好的沟通能力，做事积极主动，有开拓精神；较强的抗压能力和团队合作精神；
- 4、熟练使用office软件，能够使用AutoCAD制图；
- 5、在南京总部统一培训后，根据业务需求以及个人意愿最终确定工作地点，例如：南京、北京、上海、浙江、济南等。

岗位名称：销售工程师-商用净水

需求人数：6人

工作地点：武汉、南通、北京、南京、青岛、杭州等

薪资范围：8k~10k/月

岗位职责：

- 1、深度开发所在区域商用净水器工程项目市场；
- 2、分析客户需求与痛点，策划并执行所在区域商用净水产品的营销推广活动；
- 3、扶持现有经销商客户，通过主动提供业务培训赋能客户，协助拓展终端项目；
- 4、参与客户商用净水工程项目招投标项目，提供专业项目技术及政策支持。

岗位要求：

- 1、2023 届应届本科生或 2021、2022 届往届生；
- 2、专业不限，理工科专业优先，有销售实习经验优先；
- 3、具备良好的沟通、组织、团队合作和学习能力；
- 4、具备商业意识，热爱营销，较强的逻辑归纳推理能力；
- 5、拥有丰富的学生会、社团组织、社会实践经验将更有优势。

—— 运营类 ——

岗位名称：生产运营工程师

需求人数：2 人

工作地点：南京-溧水

薪资范围：8k~15k/月

岗位职责：

- 1、作为生产运营工程师，你将用精益制造的思想，以消灭浪费和持续改进为核心，帮助公司推动生产运营中交付、质量等问题的改善；
- 2、你还将负责车间一线员工的组织建设。

岗位要求：

- 1、2023 届硕士生应届毕业生或 2021、2022 届本科/硕士生往届生；
- 2、机械类、自动化类、材料类、工业工程类等理工科相关专业优先；
- 3、喜欢主动学习，勤于思考，主动沟通，乐于交流具有良好的团队合作、项目管理能力愿意深入车间一线，对生产管理有浓厚兴趣将被优先选中。

生产运营工程师可以成长为：

- 1、精益生产大师：掌握世界先进的管理手段，能够优化和再造公司核心流程，成为业界闻名的精益生产大师；
- 2、项目管理专家：引领项目，推动战略项目的落地执行，达成项目目标与里程碑式的成绩。

岗位名称：质量工程师

需求人数：2 人

工作地点：南京

薪资范围：8k~15k/月

岗位职责：

1、负责产品开发、生产过程及售后的质量控制与持续改善，并依据市场、客户、生产过程的质量反馈制定有效措施；

2、负责供应商质量管理及来料质量控制，不断提升供应商质量水平；

3、根据个人专业的不同参与公司不同产品的质量控制和质量改进相关项目。

岗位要求：

1、2023 年应届硕士毕业生或 2021、2022 届本科/硕士生往届生；

2、机械设计、材料成型、热能、制冷、质量管理等理工科专业优先；

3、具有强烈的质量管理意识，思路清晰，做事严谨，责任感强；

4、具备良好的沟通协调能力及团队合作意识。

七、加入史密斯——投递方式

1、投递入口

移动端：直接扫描二维码直接投递



PC 端：<https://app.mokahr.com/campus-recruitment/aoswtc/42807#/>

公众号：**AO 史密斯招聘** 关注并投递

2、**招聘流程：**网申——初试——复试——高管终面——综合评估——Offer

3、**公司官网：**<http://www.aosmith.com.cn/>

期待你的加入！